

SIKIDO.VN

CÔNG TY TNHH SKD GROUP

36 Đường D5, Phường Thạnh Mỹ Tây TP.HCM ĐỊA CHỈ
0932427799 ĐT
0313207475 MST
cskh.ads.sk@gmail.com EMAIL
Mkt40.vn WEBSITE

Tên Miền – Lưu Trữ Dữ Liệu – Web Thông Minh – Bán Hàng Đa Kênh

HỢP ĐỒNG SEO

Số: HĐ1203/26/KH

Hôm nay, ngày 31 tháng 03 năm 2026 (“Ngày Hiệu Lực”), chúng tôi gồm:

BÊN A: CÔNG TY CỔ PHẦN BCA GROUP

- Địa chỉ: 87 - 89 Hồ Bá Kiện, Phường Hòa Hưng, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam
- MST: 0314666753
- Người đại diện: Nguyễn Thị Thúy Nga – Theo Giấy Ủy Quyền số 0402/2026/UQ-BCAG ngày 04/02/2026
- Điện thoại: 02873001819

BÊN B: CÔNG TY TNHH SKD GROUP

- Địa chỉ: Số 36 Đường D5, Phường Thạnh Mỹ Tây, TP. Hồ Chí Minh
- MST: 0313207475
- Tên tài khoản: SKD GROUP CO., LTD Ngân hàng: Techcombank
- Số tài khoản: 57879 Chi nhánh: Gia Định, Tp. Hồ Chí Minh
- Điện thoại: 028.6294 1556
- Người đại diện: Phan Đình Chuyên Chức vụ: Giám Đốc

Nhân viên phụ trách hợp đồng: Nguyễn Thùy Linh

Sau khi xem xét yêu cầu của CÔNG TY CỔ PHẦN BCA GROUP và khả năng cung cấp của CÔNG TY TNHH SKD GROUP;

Hai Bên thống nhất thỏa thuận ký kết Hợp đồng với những nội dung như sau:

ĐIỀU 1: NỘI DUNG HỢP ĐỒNG

1.1 Bên B nhận xây dựng kế hoạch SEO thực hiện việc đưa từ khóa lên công cụ tìm kiếm Google cho website bên A (địa chỉ website: bcagroup.net) với nội dung cụ thể như sau:

HẠNG MỤC	NỘI DUNG
<p>SEO TỔNG THỂ</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Lập kế hoạch nội dung chi tiết theo từng tháng ✓ Phân nhóm nội dung theo Search Intent (Thông tin – So sánh – Dịch vụ – Sản phẩm) ✓ Xác định mục tiêu nội dung (tăng traffic / tăng thứ hạng / xây dựng thương hiệu) ✓ Xác định chủ đề trọng tâm & bài viết ưu tiên ✓ Lập kế hoạch xuất bản & tối ưu nội dung theo giai đoạn ✓ Phân bổ từ khóa chính – từ khóa phụ – từ khóa mở rộng ✓ Định hướng từ khóa theo ý định tìm kiếm thực tế ✓ Viết bài chuẩn SEO Onpage & Search Intent ✓ Nội dung độc quyền – không spin – không AI thô ✓ Tối ưu Title – Meta Description – Heading ✓ Tối ưu tỷ lệ đọc & trải nghiệm người dùng ✓ Tối ưu ngữ nghĩa & thực thể (Semantic SEO) ✓ Bổ sung từ đồng nghĩa, từ liên quan, câu hỏi người dùng ✓ Xây dựng Backlink và Internal link ✓ Lượng từ khóa 300 đến 400 từ ✓ Lượng bài viết (có thể chuyển đổi bài sản phẩm / dịch vụ / tin tức): 30 bài viết/ tháng ✓ Từ Khóa chuyển đổi - sản phẩm/dịch vụ ✓ Từ khóa thương hiệu ✓ Từ khóa theo khu vực
<p>TRIỂN KHAI</p>	<p><u>Giai đoạn 1 (thời gian triển khai tháng thứ 1-4)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Chính sửa nội dung các trang giới thiệu, trang chính sách. - Chính sửa các vấn đề kỹ thuật trong Google Console. - Bổ sung các nội dung cho sản phẩm, dịch vụ còn chưa chuẩn, chưa có. - Tiến hành index, sắp xếp lại các từ khóa trọng tâm của website. - Theo dõi đánh giá quá trình, tiến độ index của google với dự án. - Triển khai xây dựng nội dung mới cho bài viết, sản phẩm. <p><u>Giai đoạn 2 (thời gian triển khai tháng thứ 5-9)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Triển khai viết mới các bài viết dạng tin tức. - Theo dõi, gửi index các bài viết và kiểm tra thứ hạng, đánh giá tình trạng sau 6 tháng triển khai. - Tiến hành audit lại nội dung, và chỉnh sửa các bài viết có từ khóa chưa đạt được thứ hạng mong muốn. - Tiến hành bổ sung xây dựng backlink cơ bản cho website (Backlink từ diễn đàn). - Xây dựng phương án bổ sung tăng traffic cho website. <p><u>Giai đoạn 3 (thời gian triển khai tháng thứ 10-12)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Viết nội dung mới và cập nhập lại các bài viết trên mục sản phẩm - dịch vụ. - Tiếp tục triển khai viết các bài viết theo từ khóa đã đưa ra.

	<ul style="list-style-type: none"> - Theo dõi các chỉ số, thứ hạng từ khóa, phân tích đánh giá các vấn đề, lỗi trong quá trình triển khai. - Tiếp tục triển khai backlink cơ bản cho các từ khóa cần đạt mục tiêu. - Tiếp tục xây dựng các phương án bổ sung traffic cho website. - Chỉnh sửa các nội dung chưa đạt được thứ hạng, tiến hành đánh giá và tổng kết chung. <p><u>Note:</u> Giai đoạn này có thể tiến hành bàn giao trước hoặc sau thời gian (Quá trình triển khai có thể đạt kết quả nhưng cũng có thể bị ảnh hưởng do Google cập nhật, thay đổi nên thời gian bàn giao có thể bị ảnh hưởng).</p>
THỜI GIAN	12 tháng kể từ Ngày Hiệu Lực
CHI PHÍ	72.000.000 VNĐ
THUẾ VAT 8%	5.760.000 VNĐ
TỔNG CHI PHÍ	77.760.000 VNĐ
ƯU ĐÃI	<ul style="list-style-type: none"> ● Miễn phí setup chiến dịch ban đầu (Facebook, Google, TikTok...) ● Tặng thêm chiến dịch remarketing ● Báo cáo hiệu quả hàng tuần miễn phí ● Phân tích insight khách hàng chi tiết

1.2 Bên B cam kết (chỉ khi bên A sử dụng dịch vụ liên tục 12 tháng):

- a. Đưa 15% đến 35% từ khóa trong bộ từ khóa mà bên A muốn đẩy mạnh lên top 10 tìm kiếm trên Google hoặc đạt 7000 organic traffic kết quả tìm kiếm tự nhiên.
- b. Sau thời gian triển khai nếu kết quả có thể bị ảnh hưởng do Google cập nhật, bên B sẽ bảo hành trong thời gian 3 tháng.

Trường hợp việc sử dụng dịch vụ bị gián đoạn không do lỗi của bên A, bên B vẫn có trách nhiệm đảm bảo đạt các kết quả đã cam kết và phải tiếp tục thực hiện dịch vụ mà không phát sinh thêm chi phí cho đến khi đạt kết quả.

ĐIỀU 2: CHI PHÍ VÀ PHƯƠNG THỨC THANH TOÁN

2.1 Tổng chi phí

Bên A sẽ thanh toán cho bên B số tiền tổng là: 77.760.000 VNĐ
(Bằng chữ : Bảy mươi bảy triệu bảy trăm sáu mươi nghìn đồng)

Thành các đợt như sau:

- Đợt 1: Thanh toán triển khai 4 tháng đầu tiên với số tiền là 25.920.000VNĐ (Bằng chữ: Hai mươi lăm triệu chín trăm hai mươi nghìn đồng) trong vòng 3-5 ngày làm việc tính từ Ngày Hiệu Lực

Trong vòng 10 ngày làm việc sau khi kết thúc giai đoạn 1, các bên tiến hành đánh giá và nghiệm thu trước khi triển khai giai đoạn 2. Việc nghiệm thu là cơ sở để thanh toán và triển khai giai đoạn 2.

Nếu kết quả nghiệm thu không đạt, bên B có nghĩa vụ thực hiện lại giai đoạn 1 mà không thu bất kỳ khoản phí nào đối với bên A. Nếu thực hiện lại lần 2 vẫn không đạt, bên A có quyền chấm dứt hợp đồng và bên B phải hoàn trả cho Bên A toàn bộ khoản tiền Bên A đã thanh toán.

Các Bên thống nhất KPI Giai đoạn 1 như sau:

Skido sẽ theo dõi và báo cáo KPI theo các mốc 4 – 8 – 12 tháng để hai bên dễ dàng đo lường tiến độ:

- Giai đoạn 4 tháng đầu:
- Báo cáo số lượng bài viết đã triển khai
 - Tối thiểu **120 bài viết chuẩn SEO**
 - Nội dung **độc quyền, đúng search intent**, được Bên A duyệt trước khi đăng (100% bài viết tối ưu **Title, Meta, Heading**)
- Báo cáo các chỉ số website (index, technical, nền tảng SEO)
 - Hoàn tất xử lý lỗi trên **Google Search Console**
 - 100% bài viết/trang mục tiêu được **index**
- Báo cáo Organic Traffic
 - Báo cáo chi tiết lưu lượng truy cập tự nhiên hàng tháng, so sánh mức tăng trưởng so với thời điểm bắt đầu dự án
 - Báo cáo traffic thứ hạng từ khóa dự kiến lên là 5% trong bộ từ khóa triển khai.
 - Cam kết 4 tháng tối thiểu sẽ triển khai 120 từ khóa trong bộ từ khóa đã thống nhất

- Đợt 2: Thanh toán số tiền 25.920.000VNĐ (*Bằng chữ: Hai mươi lăm triệu chín trăm hai mươi nghìn đồng*) trong vòng 3-5 ngày làm việc kể từ ngày Các Bên hoàn thành ký kết Biên bản nghiệm thu công việc Giai đoạn 1

Trong vòng 10 ngày làm việc sau khi kết thúc giai đoạn 2, các bên tiến hành đánh giá và nghiệm thu trước khi triển khai giai đoạn 3. Việc nghiệm thu là cơ sở để thanh toán và triển khai giai đoạn 3.

Nếu kết quả nghiệm thu không đạt, bên B có nghĩa vụ thực hiện lại giai đoạn 2 mà không thu bất kỳ khoản phí nào đối với bên A. Nếu thực hiện lại lần 2 vẫn không đạt, bên A có quyền chấm dứt hợp đồng và bên B phải hoàn trả cho Bên A toàn bộ khoản tiền tương ứng với giai đoạn không đạt nghiệm thu và bồi thường thiệt hại (nếu có).

Các Bên thống nhất KPI Giai đoạn 2 như sau:

- Giai đoạn 8 tháng:
- Báo cáo Organic Traffic
- Báo cáo thứ hạng từ khóa đã lên Top và mức tăng trưởng
- Số lượng từ khóa đảm bảo từ 7% từ khóa thứ hạng nằm trong Top10
- Đợt 3: Thanh toán số tiền còn lại là 25.920.000VNĐ (*Bằng chữ: Hai mươi lăm triệu chín trăm hai mươi nghìn đồng*) trong vòng 3-5 ngày làm việc tính từ thời điểm hai bên ký biên bản nghiệm thu hoàn thành giai đoạn 2

Trong vòng 10 ngày làm việc sau khi kết thúc giai đoạn 3, các bên tiến hành đánh giá và nghiệm thu trước khi triển khai bàn giao.

Nếu kết quả nghiệm thu không đạt, bên B có nghĩa vụ thực hiện lại giai đoạn 3 mà không thu bất kỳ khoản phí nào đối với bên A. Nếu thực hiện lại lần 2 vẫn không đạt, bên A có quyền chấm dứt hợp đồng và bên B phải

hoàn trả cho Bên A toàn bộ khoản tiền tương ứng với giai đoạn không đạt nghiệm thu và bồi thường thiệt hại (nếu có).

Các Bên thống nhất KPI Giai đoạn 3 như sau:

- Bàn giao kết quả theo cam kết trong hợp đồng: 15–35% từ khóa nằm trong Top10 hoặc đạt 7.000 Organic Traffic

Để làm rõ, việc nghiệm thu chỉ được coi là hoàn thành khi Bên A xác nhận bằng văn bản (bao gồm email hợp lệ).

2.2 Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

Trong trường hợp đặc biệt nếu có sự điều chỉnh một số chức năng ở điều 1 của hợp đồng này thì phải có sự thống nhất của hai bên.

ĐIỀU 3: QUY TRÌNH THỰC HIỆN CÔNG VIỆC

- Bước 1: Nghiên cứu từ khóa và lên kế hoạch tổng thể
- Bước 2 : Bên B thực hiện SEO cho bên A thông qua các bài viết xây dựng nội dung website và các kỹ thuật nâng cao
- Bước 3: Báo cáo hạng mục công việc cụ thể, đánh giá quá trình, tiến độ index của Google đã thực hiện (2 lần / tuần)
- Bước 4: Bên A xem báo cáo sau đó cùng bên B thảo luận để lựa chọn những nhóm từ khóa muốn tập trung đẩy mạnh, xây dựng traffic cho website
- Bước 5 : Đánh giá website, cập nhật chỉ số báo cáo thứ hạng từ khóa và bàn giao.
Bên B có trách nhiệm bàn giao đầy đủ cho Bên A các tài sản và kết quả công việc bao gồm nhưng không giới hạn:
 - (i) toàn bộ nội dung đã xây dựng (bài viết, hình ảnh, landing page);
 - (ii) danh sách từ khóa và kết quả thứ hạng;
 - (iii) báo cáo traffic và hiệu quả SEO;
 - (iv) danh sách backlink đã triển khai;
 - (v) quyền truy cập và quản trị các công cụ liên quan như Google Analytics, Google Search Console và các tài khoản khác (nếu có);
 - (vi) các tài sản và kết quả công việc khác có liên quan đến quyền lợi của bên A.Việc bàn giao phải được lập thành biên bản.

ĐIỀU 4: QUYỀN VÀ TRÁCH NHIỆM CỦA BÊN A

- 4.1 Có trách nhiệm cử người phối hợp với bên B trong giai đoạn khảo sát nội dung liên quan đến dịch vụ hoặc sản phẩm bên A cung cấp.
- 4.2 Có trách nhiệm cung cấp đầy đủ các thông tin về nội dung, hình ảnh về công ty, sản phẩm để bên B sử dụng trong quá trình SEO. Các thông tin này bên A chịu trách nhiệm về bản quyền và sở hữu trí tuệ.
- 4.3 Có trách nhiệm thanh toán đầy đủ và đúng hạn các khoản thanh toán nêu tại Điều 2.
- 4.4 Bên A quyền kiểm duyệt, chỉnh sửa nội dung và sản phẩm tại điều 1.1 trước khi Bên B thực hiện công việc.

- 4.5 Có quyền khiếu nại về chất lượng thông tin, chất lượng dịch vụ do bên B cung cấp. Mọi khiếu nại phải được gửi cho bên B dưới dạng văn bản trong vòng 05 ngày kể từ ngày phát sinh vấn đề và bên B trả lời khiếu nại cho bên A trong vòng 05 ngày kể từ ngày bên B nhận được công văn của bên A.
- 4.6 Bên A có toàn quyền sở hữu và kiểm soát đối với các sản phẩm liên quan do Bên B tạo ra trong quá trình thực hiện Hợp Đồng.
- 4.7 Có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng khi bên B không thực hiện đúng nghĩa vụ quy định trong hợp đồng này mà không do lỗi của bên A.

ĐIỀU 5: QUYỀN VÀ TRÁCH NHIỆM CỦA BÊN B

- 5.1 Có trách nhiệm thực hiện nghiêm túc các hạng mục công việc trong Hợp đồng đã ký và đảm bảo bàn giao đúng thời hạn.
- 5.2 Trong thời gian chạy sẽ luôn cập nhật, báo cáo tình hình chi tiết cho khách hàng.
- 5.3 Có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng trong các tình huống bất khả kháng hoặc trong các tình huống vi phạm hợp đồng do lỗi của bên A.
- 5.4 Làm đúng yêu cầu của bên A đã thỏa thuận trong hợp đồng. Nếu có chỉnh sửa thêm, bên A phải gửi toàn bộ thông tin và yêu cầu hoàn chỉnh để bên B chỉnh sửa lại một lần cuối trước khi bàn giao.
- 5.5 Trong và sau khi thực hiện hợp đồng này, bên B có trách nhiệm giữ bí mật thông tin truy cập trang quản trị admin, không để lộ thông tin ra ngoài. Đồng thời, bên B không được phép sử dụng các tài nguyên do bên A cung cấp (bao gồm nhưng không giới hạn như hình ảnh, video,...) cho các mục đích khác, ngoại trừ việc thực hiện hợp đồng này. Trường hợp vi phạm nghĩa vụ này, bên B sẽ chịu trách nhiệm bồi thường toàn bộ thiệt hại thực tế phát sinh cho bên A.
- 5.6 Bên B có nghĩa vụ đảm bảo các sản phẩm, nội dung do bên B tạo ra không vi phạm bất kỳ quyền sở hữu trí tuệ của bất kỳ bên thứ ba nào.
- 5.7 Nếu làm đúng theo yêu cầu của bên A mà bên A chối từ trách nhiệm hoặc không thanh toán theo đúng hạn bàn giao thì bên B có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng.
- 5.8 Có quyền tạm ngưng phục vụ nếu bên A thanh toán chậm quá 5 ngày.
- 5.9 Trong trường hợp website của bên A bị ảnh hưởng do lỗi từ bên B trong quá trình sử dụng SEO, thì bên B có trách nhiệm khắc phục toàn bộ và đồng thời bồi thường thiệt hại phát sinh theo quy định pháp luật.
- 5.10 Hỗ trợ chăm sóc khách hàng qua các thông tin sau:

Gửi yêu cầu hỗ trợ qua hệ thống hỗ trợ: + Báo lỗi nội dung. + Cần cập nhật thêm (Xử lý hình ảnh, nội dung,...). + Yêu cầu về dịch vụ.....	Email: cskh.ads.skd@gmail.com Hotline: 028.6294.1556 Zalo: 08.3554.6839
--	--

ĐIỀU 6: BẤT KHẢ KHÁNG

- Các nguyên nhân khách quan dưới đây được coi là bất khả kháng và là căn cứ để một trong hai bên đề nghị đơn phương chấm dứt hợp đồng nếu hợp đồng không thể thực hiện được trong 60 ngày liên tiếp:
- 6.1 Các nguyên nhân thiên tai, hỏa hoạn, chiến tranh hoặc việc đình công, can thiệp của Nhà Nước hay bất kỳ sự kiện nào nằm ngoài tầm kiểm soát của bất kỳ Bên nào không lường trước được.
- 6.2 Một trong hai bên trở nên không còn đủ tư cách pháp nhân theo một quyết định của tòa án hoặc bên đó chủ động đăng ký chấm dứt hoạt động, tạm ngừng hoạt động, giải thể.
- 6.3 Khi sự việc bất khả kháng chấm dứt, các Bên sẽ tiếp tục thực hiện Hợp Đồng nếu việc thực hiện Hợp Đồng là có thể được.

ĐIỀU 7: ĐIỀU KHOẢN CHUNG

- 7.1 Hai bên cam kết thực hiện đúng các điều khoản của Hợp đồng, bên nào vi phạm sẽ phải chịu trách nhiệm theo quy định của Pháp luật.
- 7.2 Mọi thay đổi liên quan đến nội dung hợp đồng phải được một Bên thông báo bằng văn bản cho Bên kia trước ít nhất 03 ngày qua Email. Nội dung thay đổi chỉ có hiệu lực nếu thông báo của một Bên được Bên kia chấp thuận bằng văn bản. Mọi chi phí phát sinh từ việc thay đổi hợp đồng sẽ do Bên đề nghị thay đổi chịu trách nhiệm thanh toán.
- 7.3 Mọi tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện hợp đồng này (nếu có) sẽ được hai bên thương lượng giải quyết trên tinh thần hợp tác, tôn trọng lẫn nhau. Trường hợp hai bên không thống nhất, vụ việc sẽ được chuyển lên Tòa án có thẩm quyền để giải quyết.
- 7.4 Hợp đồng này được lập thành 02 (hai) bản có giá trị ngang nhau, mỗi bên giữ 01 (một) bản.

ĐẠI DIỆN BÊN A



Nguyễn Thị Thúy Nga

ĐẠI DIỆN BÊN B



Giám Đốc

Phan Đình Chuyên



PHỤ LỤC BỘ TỪ KHÓA SỬ DỤNG ĐỂ THAM KHẢO CHO DỰ ÁN

LƯU Ý: BỘ TỪ KHÓA BÊN DƯỚI ĐỂ KHÁCH HÀNG THAM KHẢO PHẢN HỒI Ý KIẾN, VÀ QUÁ TRÌNH TRIỂN KHAI SẼ ĐƯỢC ĐIỀU CHỈNH PHÙ HỢP VỚI SỐ LƯỢNG BÀI VIẾT CỦA DỰ ÁN. BÁO CÁO, CAM KẾT THỬ HANG TỪ KHÓA LÀ SỐ TỪ KHÓA ĐÃ TRIỂN KHAI TRONG BÀI VIẾT. TRONG MỘT BÀI VIẾT LUÔN CÓ TỐI THIỂU 1 TỪ KHÓA Ở TRONG BỘ TỪ KHÓA DƯỚI ĐÂY.

1. Bộ từ khóa dưới đây hỗ trợ khách hàng tham khảo, giúp khách hàng hiểu về bộ từ khóa sẽ được triển khai. Về phía khách hàng khi xem xong cần đưa ra sản phẩm, dịch vụ phù hợp với nhu cầu mong muốn của khách hàng, giúp kỹ thuật bổ sung cho bộ từ khóa đúng và đầy đủ hơn để triển khai kế hoạch SEO cho website của khách hàng một cách thích hợp nhất. Vì vậy quá trình tiếp nhận bộ từ khóa, khách hàng cần đưa ra thông tin phù hợp để kỹ thuật viên SEO nghiên cứu, điều chỉnh lại bộ từ khóa chính xác nhất. Nếu phía khách hàng không có phản hồi cụ thể, kỹ thuật sẽ vừa triển khai, vừa đánh giá để đưa ra điều chỉnh thích hợp.

2. Sau khi ký hợp đồng và triển khai kế hoạch SEO kỹ thuật viên sẽ nghiên cứu kỹ hơn về sản phẩm, dịch vụ của khách hàng để thêm mới, sửa đổi, thay thế các từ khóa phù hợp hơn với các sản phẩm, dịch vụ của khách hàng nhằm đưa ra bộ từ khóa tối ưu nhất, để được kết quả tốt nhất cho quá trình triển khai dự án. Bên cạnh đó quá trình triển khai dự án kỹ thuật viên sẽ tự bổ sung thêm các từ khóa phụ thích hợp trong các bài viết của khách hàng nhằm tối ưu từ khóa trong quá trình SEO (những từ khóa mới này đều thuộc lĩnh vực kinh doanh của khách hàng).

3. Thời gian triển khai dự án SEO tối thiểu 8 tháng với các website cũ (thời gian website đã được xây dựng trên 6 tháng). (Có thể sớm hoặc lâu hơn tùy thuộc vào tình trạng của website khách hàng). Với các Website mới được xây dựng xong và triển khai SEO, thời gian triển khai dự án từ 8 tháng trở lên (ngoài ra phụ thuộc vào từng ngành nghề sẽ có mốc thời gian triển khai khác).

4. Cam kết từ 15% - 35% tổng toàn bộ các từ khóa được triển khai trên bài viết hoặc sản phẩm trong top 10 (Số từ khóa này sẽ được tổng kết lại sau khi triển khai xong dự án. Số từ khóa sau khi hoàn thành báo cáo là bộ từ khóa bao gồm từ khóa nằm trong bộ từ khóa được nghiên cứu + các từ khóa kỹ thuật thay đổi, bổ sung trong quá trình triển khai + từ khóa phụ (các từ khóa được triển khai mở rộng trong bài viết, sản phẩm). Ngoài ra với các website có PageSpeed Insights - hiệu suất thấp ở mức cảnh báo đỏ thì cam kết sẽ giảm từ 1 -5% (phần hiệu suất này phía khách hàng cần làm việc với đơn vị thiết kế website để điều chỉnh). Với các dự án có số lượng bài viết ở mức thấp dưới 30 bài / 1 tháng cam kết cũng sẽ giảm từ 1 -5%.

STT	Từ khóa	Length	Difficulty	Competition
1	ceo roundtable	2	65	93
2	khóa học quản trị doanh nghiệp	6	72	72
3	ceo peer group	3	59	85
4	hội thảo chuyển đổi số	5	78	61
5	ceo advisory group	3	80	77

6	ceo in action	3	55	80
7	member success program	3	70	69
8	đào tạo kỹ năng lãnh đạo	6	79	91
9	khóa học định giá doanh nghiệp	6	51	79
10	business networking day	3	68	63
11	khóa học quản trị rủi ro doanh nghiệp	8	75	88
12	ceo growth group	3	49	59
13	ceo action group	3	73	70
14	cộng đồng ceo việt nam	5	57	95
15	khóa học huấn luyện doanh nghiệp	6	42	53
16	khóa học cho chủ doanh nghiệp	6	80	99
17	chương trình huấn luyện ceo	5	54	75
18	khóa học lãnh đạo cấp cao	6	69	68
19	khóa học phát triển doanh nghiệp bền vững	8	71	89
20	huấn luyện doanh nghiệp chuyên sâu	6	47	57
21	coaching cho ceo	3	76	73
22	đào tạo chiến lược kinh doanh	6	66	60
23	khóa học dành cho startup	5	79	87
24	khóa học dành cho chủ doanh nghiệp smes	8	40	52
25	chương trình huấn luyện tăng trưởng doanh nghiệp	8	78	96
26	khóa học xây dựng đội ngũ lãnh đạo	8	56	78
27	khóa học kỹ năng điều hành doanh nghiệp	8	61	65
28	khóa học tư duy chiến lược cho ceo	8	74	81
29	chương trình huấn luyện doanh nghiệp bài bản	8	46	56
30	đào tạo ceo thực chiến	5	70	71
31	khóa học quản trị doanh nghiệp thực tiễn	8	50	94
32	khóa học coaching doanh nghiệp	5	67	62

S.D.N:
CỔ
CÁ
BCA
GROUP JO

33	huấn luyện phát triển đội ngũ quản lý	8	43	97
34	khóa học xây dựng hệ thống doanh nghiệp	8	58	67
35	khóa học online cho doanh nghiệp	6	64	83
36	khóa học elearning doanh nghiệp	5	72	54
37	webinar đào tạo doanh nghiệp	5	49	74
38	webinar huấn luyện ceo	4	77	92
39	webinar chiến lược kinh doanh	5	60	86
40	webinar lãnh đạo cấp cao	5	75	99
41	chương trình elearning cho ceo	5	71	51
42	khóa học webinar chuyên sâu về 6 bước	8	44	81
43	khóa học công thức 5ways	5	80	54
44	thư viện học tập learningbase doanh nghiệp	7	78	98
45	khóa học online referral marketing	5	42	73
46	đào tạo trực tuyến cho chủ doanh nghiệp smes	9	56	85
47	webinar chia sẻ kinh nghiệm lãnh đạo	7	70	91
48	khóa học disc cho doanh nghiệp	6	49	55
49	đào tạo công cụ đánh giá nhân sự	8	71	97
50	workshop ứng dụng disc trong tuyển dụng	7	74	86
51	đào tạo phát triển đội ngũ bằng disc	8	51	78
52	workshop phát triển đội ngũ lãnh đạo bằng disc	9	60	61
53	khóa học bán hàng b2b	5	76	99
54	khóa học xây dựng mối quan hệ b2b	8	41	54
55	đào tạo kết nối kinh doanh hiệu quả	8	57	77
56	khóa học networking cho doanh nhân	6	64	63
57	kỹ năng giới thiệu khách hàng chất lượng	8	72	96
58	khóa học xây dựng hệ thống referral	7	47	71
59	đào tạo chiến lược kết nối doanh nghiệp	8	75	58

031466
 NG TY
 PHẦN
 GROU
 NT STO

60	khóa học quy trình mua bán sáp nhập	8	70	85
61	khóa học về sáp nhập và mua lại	8	56	79
62	workshop thẩm định giá trị doanh nghiệp	7	65	65
63	đào tạo mua bán doanh nghiệp	6	80	98
64	tư vấn ma cho doanh nghiệp	6	40	73
65	workshop chuyên sâu về định giá doanh nghiệp	8	71	89
66	đào tạo mua bán sáp nhập doanh nghiệp	8	79	94
67	khóa học huấn luyện 11	5	49	61
68	huấn luyện 11 cho ceo	5	77	57
69	group coaching doanh nghiệp	4	55	83
70	chương trình growthclub	3	63	70
71	chương trình actionclub	3	70	97
72	huấn luyện ceo thực chiến	5	46	53
73	họp nhóm ceo định kỳ	5	52	78
74	chair group cho ceo	4	68	64
75	tư vấn 1h dành cho ceo	6	45	75
76	coaching chiến lược kinh doanh	5	72	59
77	huấn luyện tăng trưởng doanh nghiệp	6	59	87
78	huấn luyện xây dựng đội ngũ	6	70	84
79	hội nghị lãnh đạo cấp cao	6	47	65
80	sự kiện kết nối doanh nhân	6	79	52
81	hội thảo lãnh đạo	4	40	54
82	planning boot camp	3	56	73
83	discovery day chuyên gia	4	69	67
84	khóa học actioncoach	3	73	51
85	chương trình huấn luyện actioncoach việt nam	7	51	83
86	workshop actioncoach	2	60	62



87	đào tạo assessments 24x7	4	80	99
88	sự kiện corporateconnections việt nam	5	77	88
89	hội thảo mua bán doanh nghiệp transworld	7	65	64
90	đào tạo bni việt nam	5	72	93
91	chương trình vistage việt nam	5	70	55
92	ceo group vistage	3	79	96
93	chương trình đào tạo bca group	6	46	53
94	sự kiện bca group	4	52	72
95	chương trình huấn luyện tăng trưởng actioncoach	7	59	85
96	khóa học xây dựng hệ thống kinh doanh actioncoach	9	68	68
97	huấn luyện doanh nghiệp theo mô hình actioncoach	8	71	92
98	coaching chiến lược actioncoach	4	43	59
99	chương trình coaching doanh nghiệp bài bản	7	67	60
100	coaching tăng lợi nhuận doanh nghiệp	6	41	80
101	coaching hiệu suất làm việc cho lãnh đạo	8	57	71
102	huấn luyện xây dựng văn hóa doanh nghiệp	8	80	94
103	coaching hệ thống hóa doanh nghiệp	6	47	51
104	huấn luyện doanh nghiệp vừa và nhỏ	7	70	89
105	huấn luyện doanh nghiệp theo kpi	6	79	96
106	coaching quản trị nhân sự cho ceo	7	44	67
107	huấn luyện doanh nghiệp bền vững	6	76	58
108	coaching quản lý tài chính doanh nghiệp	7	51	83
109	coaching nâng cao năng lực lãnh đạo	7	40	54
110	huấn luyện ceo thực hành chiến lược	7	78	86

111	coaching doanh nghiệp theo lộ trình	6	65	60
112	huấn luyện tối ưu mô hình kinh doanh	8	71	98
113	coaching tăng hiệu quả điều hành	6	80	59
114	huấn luyện doanh nghiệp theo mục tiêu	7	55	82
115	coaching xây dựng đội ngũ bán hàng	7	74	92
116	coaching doanh nghiệp theo ngành	5	58	71
117	huấn luyện doanh nghiệp giai đoạn mở rộng	8	73	50
118	coaching phát triển doanh nghiệp dài hạn	7	50	79
119	coaching quản trị thay đổi doanh nghiệp	7	48	53
120	huấn luyện nâng cao năng lực ceo	7	75	81
121	coaching doanh nghiệp tăng trưởng bền vững	7	63	69
122	huấn luyện chiến lược doanh nghiệp smes	7	70	99
123	coaching doanh nghiệp theo mục tiêu tăng trưởng	8	80	56
124	coaching doanh nghiệp theo từng giai đoạn	7	76	93
125	huấn luyện chiến lược doanh thu	6	41	58
126	corporateconnections việt nam	3	78	80
127	sự kiện corporateconnections	3	66	61
128	kết nối doanh nhân cấp cao	6	44	60
129	networking b2b cấp cao	4	77	59
130	kết nối ceo doanh nghiệp lớn	6	53	82
131	cộng đồng lãnh đạo cấp cao	6	62	73
132	networking dành cho ceo	4	49	51
133	networking chiến lược cho lãnh đạo	6	80	90
134	kết nối quan hệ kinh doanh bền vững	8	69	62
135	networking doanh nghiệp cấp cao	5	78	99
136	cộng đồng lãnh đạo doanh nghiệp	6	46	57

202
N
N
G
1-

N:03
CÔNG
CỔ P
CA G
JOINT

137	networking dành cho nhà điều hành	6	55	70
138	networking chiến lược doanh nghiệp	5	48	68
139	kết nối lãnh đạo doanh nghiệp cấp cao	8	79	50
140	cộng đồng kết nối doanh nhân	6	52	72
141	kết nối chiến lược doanh nghiệp	6	45	71
142	networking theo chuẩn quốc tế	5	74	53
143	kết nối doanh nghiệp toàn cầu	6	51	87
144	networking lãnh đạo cấp cao việt nam	7	43	59
145	kết nối doanh nghiệp xuyên ngành	6	70	80
146	khóa học bni việt nam	5	72	56
147	chương trình đào tạo bni	5	47	52
148	đào tạo referral marketing bni	5	53	77
149	workshop phát triển chapter bni	5	80	58
150	khóa học tăng referral bni	5	65	70
151	huấn luyện kỹ năng giới thiệu bni	7	75	98
152	workshop kỹ năng trình bày bni	6	73	82
153	khóa học nâng cao hiệu quả bni	7	62	66
154	huấn luyện xây dựng mối quan hệ bni	8	70	94
155	đào tạo networking chuyên nghiệp bni	6	42	76
156	đào tạo kỹ năng kết nối bni	7	41	57
157	workshop chiến lược referral	4	71	88
158	khóa học xây dựng uy tín bni	7	52	71
159	đào tạo kỹ năng kinh doanh bni	7	77	99
160	workshop nâng cao chất lượng referral	6	48	67
161	đào tạo kỹ năng xây dựng mối quan hệ	9	45	55
162	đào tạo phát triển kinh doanh bni	7	66	60
163	workshop kỹ năng giới thiệu chất lượng	7	80	93
164	khóa học chiến lược networking bni	6	43	78

14
G
H
R
TP

146
TY
HÀN
ROI
STO

165	huấn luyện lãnh đạo doanh nhân bni	7	72	53
166	khóa học nâng cao kỹ năng kết nối	8	68	65
167	huấn luyện phát triển kinh doanh qua referral	8	75	97
168	tổ chức hội nghị doanh nghiệp	6	40	59
169	tổ chức hội thảo lãnh đạo	6	61	62
170	tổ chức planning boot camp	5	80	56
171	huấn luyện cá nhân cho lãnh đạo	7	60	62
172	coaching lãnh đạo cấp cao 11	6	46	53
173	coaching quản lý doanh nghiệp 11	6	73	59
174	huấn luyện lãnh đạo giai đoạn khủng hoảng	8	47	71
175	huấn luyện ceo xây dựng hệ thống	7	50	86
176	coaching lãnh đạo thực tiễn	5	62	69
177	huấn luyện ceo theo kpi	5	78	90
178	huấn luyện ceo phát triển đội ngũ kế thừa	9	70	85
179	coaching chiến lược vận hành	5	80	98
180	huấn luyện ceo tăng hiệu quả lãnh đạo	8	40	73
181	coaching ceo phát triển tư duy chiến lược	8	73	50
182	huấn luyện cá nhân cho ceo startup	7	58	82
183	coaching ceo doanh nghiệp gia đình	6	69	67
184	huấn luyện ceo tái cấu trúc doanh nghiệp	8	76	91
185	chương trình ceo-group	4	79	94
186	nhóm huấn luyện ceo định kỳ	6	49	61
187	chương trình chair group cho ceo	6	77	57
188	cộng đồng ceo huấn luyện chuyên sâu	7	63	70
189	nhóm lãnh đạo doanh nghiệp cấp cao	7	70	97
190	cộng đồng ceo chia sẻ kinh nghiệm	7	52	78
191	họp nhóm lãnh đạo định kỳ	6	80	92

192	nhóm huấn luyện tăng trưởng doanh nghiệp	7	45	75
193	nhóm ceo theo ngành	4	43	56
194	group coaching chiến lược	4	70	84
195	ceo leadership group	3	47	65
196	nhóm ceo lập kế hoạch chiến lược	7	70	98
197	cộng đồng ceo tăng trưởng bền vững	7	40	54
198	nhóm ceo xây dựng hệ thống	6	69	67
199	cộng đồng ceo học hỏi thực tiễn	7	78	90
200	nhóm ceo điều hành cấp cao	6	44	76
201	group coaching cho nhà sáng lập	6	73	51
202	nhóm ceo định hướng chiến lược	6	51	83
203	group coaching phát triển lãnh đạo	6	49	57
204	cộng đồng ceo thực chiến	5	58	70
205	chương trình ceo in action	5	72	93
206	chương trình huấn luyện doanh nghiệp chuyên sâu	8	42	69
207	chương trình huấn luyện chủ doanh nghiệp	7	79	96
208	chương trình huấn luyện lãnh đạo thực tiễn	8	46	53
209	chương trình coaching doanh nghiệp dài hạn	7	52	72
210	chương trình huấn luyện quản trị doanh nghiệp	8	61	61
211	chương trình đào tạo ceo thực chiến	7	48	74
212	chương trình phát triển lãnh đạo cấp cao	8	80	56
213	chương trình huấn luyện đội ngũ quản lý	8	59	85
214	chương trình huấn luyện doanh nghiệp smes	7	71	92
215	chương trình huấn luyện nhà sáng lập	7	43	59

216	chương trình huấn luyện điều hành doanh nghiệp	8	75	87
217	chương trình phát triển doanh nghiệp bền vững	8	50	75
218	chương trình huấn luyện tăng trưởng lợi nhuận	8	78	99
219	chương trình ceo mentoring	4	72	52
220	chương trình huấn luyện lãnh đạo kế thừa	8	80	94
221	chương trình huấn luyện doanh nghiệp thực chiến	8	66	63
222	chương trình ceo leadership	4	44	67
223	chương trình huấn luyện tăng trưởng nhanh	7	76	58
224	chương trình coaching cải tổ doanh nghiệp	7	51	83
225	chương trình phát triển đội ngũ lãnh đạo	8	73	91
226	chương trình huấn luyện ceo toàn diện	7	40	54
227	chương trình coaching lãnh đạo cấp cao	7	78	86
228	chương trình huấn luyện doanh nghiệp theo ngành	8	71	98
229	chương trình huấn luyện ceo nâng cao	7	80	59
230	chương trình phát triển lãnh đạo doanh nghiệp	8	55	82
231	chương trình huấn luyện điều hành chiến lược	8	67	65
232	chương trình coaching quản trị thay đổi	7	74	92
233	chương trình phát triển doanh nghiệp dài hạn	8	70	88
234	chương trình coaching lãnh đạo doanh nghiệp	7	58	71
235	chương trình huấn luyện ceo tăng trưởng	7	61	64
236	chương trình huấn luyện doanh nghiệp	8	77	90

	toàn diện			
237	tổ chức hội nghị lãnh đạo cấp cao	8	43	66
238	tổ chức hội nghị doanh nhân	6	52	87
239	tổ chức summit lãnh đạo	5	60	74
240	tổ chức sự kiện kết nối doanh nghiệp	8	41	55
241	tổ chức networking theo ngành	5	74	53
242	tổ chức sự kiện kết nối b2b	7	51	87
243	tổ chức networking doanh nghiệp lớn	6	64	66
244	tổ chức networking doanh nhân cấp cao	7	43	59
245	tổ chức networking doanh nghiệp smes	6	40	89
246	tổ chức networking lãnh đạo	5	56	74
247	tổ chức sự kiện networking cao cấp	7	53	77
248	tổ chức networking doanh nghiệp theo khu vực	8	50	85
249	tổ chức networking chiến lược	5	44	51
250	ceo networking	2	65	60
251	huấn luyện doanh nghiệp	4	80	59
252	coaching doanh nghiệp	3	55	82
253	huấn luyện ceo	3	42	57
254	huấn luyện lãnh đạo	4	70	88
255	coaching lãnh đạo	3	58	71
256	huấn luyện chủ doanh nghiệp	5	61	64
257	coaching cho chủ doanh nghiệp	5	77	90
258	huấn luyện quản trị doanh nghiệp	6	45	84
259	coaching quản trị doanh nghiệp	5	73	50
260	huấn luyện điều hành doanh nghiệp	6	50	79
261	coaching ceo việt nam	4	69	62
262	huấn luyện doanh nghiệp smes	5	79	95
263	coaching doanh nghiệp smes	4	48	53

1.1.2.1
1.1.2.2
1.1.2.3

2. N: O
CÔN
CỔ I
CA C
JOIN

264	coaching tăng trưởng doanh nghiệp	5	75	81
265	huấn luyện chiến lược kinh doanh	6	56	77
266	coaching đội ngũ quản lý	5	70	99
267	huấn luyện lãnh đạo cấp cao	6	43	66
268	coaching lãnh đạo cấp cao	5	80	56
269	huấn luyện phát triển lãnh đạo	6	52	87
270	coaching phát triển lãnh đạo	5	60	74
271	huấn luyện quản trị thực chiến	6	41	58
272	coaching quản trị thực chiến	5	78	80
273	huấn luyện điều hành thực tiễn	6	59	72
274	coaching điều hành thực tiễn	5	66	61
275	coaching ceo theo lộ trình	5	44	60
276	coaching ceo giai đoạn tăng trưởng	6	77	59
277	huấn luyện tái cấu trúc doanh nghiệp	7	53	82
278	coaching tái cấu trúc doanh nghiệp	6	62	73
279	nhóm lãnh đạo doanh nghiệp	5	57	77
280	cộng đồng ceo cấp cao	5	61	65
281	cộng đồng ceo doanh nghiệp smes	6	42	79
282	ceo mentoring group	3	50	86
283	nhóm lãnh đạo cấp cao	5	69	62
284	nhóm ceo doanh nghiệp lớn	5	78	99
285	Huấn luyện doanh nghiệp nhỏ	5	71	83
286	Huấn luyện khởi nghiệp	4	63	64
287	Coaching doanh nghiệp online	4	48	68
288	Làm sao để tăng trưởng bền vững	7	80	96
289	Chiến lược phát triển doanh nghiệp nhỏ	7	41	55
290	Cách xây dựng đội ngũ hiệu suất cao	8	52	72
291	Tăng năng lực đội ngũ qua coaching	7	70	97

SHH
H

3146
G TY
PHÂN
GROU
STOC

292	Làm sao hệ thống hóa doanh nghiệp	7	74	53
293	Giải pháp quản trị hệ thống doanh nghiệp	8	64	66
294	Vấn đề thường gặp ở doanh nghiệp SME	8	59	78
295	Tối ưu hóa nguồn lực cho SME	7	66	63
296	Coaching năng lực CEO trẻ	5	80	95
297	CEO cần chuẩn bị gì để scale up	8	72	56
298	Khóa học dành cho chủ doanh nghiệp	7	61	60
299	Đào tạo quản trị doanh nghiệp vừa và nhỏ	9	79	99
300	Workshop cho nhà sáng lập startup	6	47	52
301	Phát triển sự nghiệp với nghề coaching	7	78	83
302	Học viện đào tạo Business Coach tại Việt Nam	9	53	77
303	Chương trình nhượng quyền Business Coach	6	68	69
304	business coach	2	65	70
305	khoá học quản trị doanh nghiệp	6	75	98
306	khóa học ceo quản trị	5	44	51
307	khoá học giám đốc kinh doanh	6	58	73
308	khoá học quản trị kinh doanh ngắn hạn	8	62	66

